



**BANCO DI NAPOLI
REGGIO CALABRIA**

VENDITA POLIZZE ALLO SPORTELLLO

Ai sensi dell'art. 106 del Codice delle Assicurazioni, anche **la semplice presentazione** di un prodotto assicurativo viene considerata attività di intermediazione, per svolgere la quale è necessaria una specifica abilitazione da parte dell'autorità di vigilanza. Così recita la norma:

Art. 106

(Attività di intermediazione assicurativa e riassicurativa)

*1. L'attività di intermediazione assicurativa e riassicurativa consiste nel **presentare** o proporre prodotti assicurativi e riassicurativi o nel prestare assistenza e consulenza finalizzate a tale attività e, se previsto dall'incarico intermediativo, nella conclusione dei contratti ovvero nella collaborazione alla gestione o all'esecuzione, segnatamente in caso di sinistri, dei contratti stipulati.*

L'inosservanza delle disposizioni legislative in materia comporta pesanti sanzioni a carico di chi materialmente pone in essere comportamenti difforni al dettato normativo.

Invitiamo pertanto tutti i colleghi, in particolare gli assistenti alla clientela che svolgono attività di sportello, a porre la massima attenzione.

Siamo disponibili a raccogliere le vostre richieste di ulteriori informazioni sull'argomento e ogni segnalazione su anomale fattispecie concrete.

Buon lavoro a tutti.

Reggio Calabria, 19/03/2010

Rsa Uilca Banco Napoli
Reggio Calabria

Riferimenti :	Traclo' Antonio	338 1421646	mail antoniomarco.traclo@bancodinapoli.com
	Mancini Giuseppe	340 1059359	mail giuseppe.mancini@intesanpaolo.com
	Madia Alba	328 1594758	mail rosa.madia@bancodinapoli.com

